

INTERNAZIONALIZZAZIONE ASSOCIATIVA E RAPPRESENTANZE INTERNAZIONALI IL MODO NUOVO DI FARE RAPPRESENTANZA CHE STA CONQUISTANDO LE IMPRESE DEL SISTEMA

Unione Industriale Torino, 30 ottobre 2018

Sala Torino • Via Fanti, 17

L'imprenditore che vuole far crescere la propria azienda cerca occasioni per internazionalizzare e multi nazionalizzare la propria attività. Per questo Confindustria segue e supporta le imprese lì dove hanno deciso di localizzare la produzione, promuovendo la nascita di organizzazioni capaci di garantire rappresentanza e servizi con lo standard che contraddistingue le Associazioni del sistema.

A Torino, il 30 ottobre prossimo, presentiamo queste realtà in rapida evoluzione, le opportunità che offrono i Paesi dell'Est Europeo fino alla Russia, dell'Africa e del bacino del Mediterraneo per lo sviluppo del business e per il rafforzamento su nuovi mercati.

Saranno presentate e messe a confronto le esperienze di imprenditori che hanno saputo valorizzare l'esperienza di internazionalizzazione e saputo trasformare la propria azienda in una multinazionale "tascabile".

- 9.30** REGISTRAZIONE DEI PARTECIPANTI

- 10.00** **Prospettive di internazionalizzazione - le imprese guardano oltre i confini**
Dario Gallina - *Presidente Unione Industriale Torino*

- 10.15** **Un'esperienza positiva - le rappresentanze internazionali come risposta organizzativa alla internazionalizzazione delle imprese**
Edoardo Garrone - *Presidente Gruppo tecnico Internazionalizzazione associativa*

- 10.30** **Da Confindustria Balcani a Confindustria Est Europa: come evolvono rappresentanza e opportunità dall'Albania all'Ucraina**
Luca Serena - *Presidente Confindustria Est Europa*

- 11.00** **Affrontare il mercato russo tra opportunità e sanzioni, lo strumento associativo per superare gli ostacoli**
Ernesto Ferlenghi - *Presidente Confindustria Russia*

- 11.30** **Una esperienza di relazioni e accordi: cooperazione e sviluppo nella macro area mediterranea**
Giovanni Ottati - *Presidente Confindustria Assafrica & Mediterraneo*

- 12.00** **SOL un caso di successo - come una media azienda italiana si trasforma in una multinazionale tascabile**
Giulio Fumagalli Romario - *Consigliere con incarichi speciali di SOL*

- 12.30** SPAZIO Q&A

- 13.00** CONCLUSIONE DEI LAVORI